

Un secteur à
l'abri de la crise !

Ici, vous fournissez des services ! Technico-commercial en service externe (h/f/d)

 Brügg, Suisse

 100%

STEBATEC est une entreprise qui donne des impulsions sur le marché de l'eau et des eaux usées et qui compte de nombreux clients dans le secteur public. Notre équipe élabore des solutions d'automatisation innovantes pour les réseaux d'eau, les stations d'épuration, les installations de chauffage urbain, les installations d'eau chaude et de vapeur. Nous sommes également leaders dans le domaine de la mesure et de la régulation des eaux usées municipales et industrielles.

Vos tâches

- Vous conseillez nos clients (potentiels) et vendez toute la gamme de produits STEBATEC.
- Vous renforcez notre position sur le marché auprès des clients existants et des nouveaux clients.
- Vous élaborez des solutions techniques en collaboration avec les clients
- Vous travaillez en étroite collaboration avec la gestion des produits et définissez les futures normes et idées de produits.
- Vous développez des stratégies de marché et des concepts de communication comme base d'un travail de vente optimisé.

Ce que vous pouvez attendre

Vous travaillerez de manière autonome et avec des outils de travail modernes au sein d'une équipe collégiale et flexible, avec des lignes de communication courtes. Vous exercerez des responsabilités et des compétences, vous contribuerez à renforcer notre position sur le marché et vous aurez la possibilité de vous développer personnellement.

Votre profil

- Une formation en électrotechnique ainsi qu'une expérience pratique en mécanique et en hydraulique, en planification et en service constituent la base de vos connaissances et de vos compétences.
- Une expérience dans le domaine du contrôle-commande et de l'alarme est un atout. Une formation continue en technique d'automatisation, en électrotechnique ou dans un domaine similaire facilite la compréhension de nos produits.
- Outre la technique, vous êtes passionné par la vente et le conseil aux clients.
- Grâce à vos compétences en matière de conseil, vous deviendrez un partenaire commercial apprécié de nos clients.
- Vous avez un bon contact avec les clients et vous vous impliquez personnellement dans la réussite des projets.
- Disponibilité pour les voyages, sens de l'organisation, permis de conduire cat. B

Nous offrons des conditions d'emploi attractives



Véhicule de société avec usage privé

Pour une flexibilité maximale, vous pouvez également utiliser votre véhicule de société à usage privé.



Horaires de travail flexibles

Notre semaine de 40 heures vous permet, grâce à l'horaire flexible et la possibilité de travailler à domicile.



Investissement dans votre développement

Nous vous soutenons dans vos formations.



Avantages sociaux attractifs

Chez nous, vous bénéficiez d'une assurance supérieure à la moyenne



Atmosphère de travail valorisante

Profitez d'une ambiance de travail agréable et de nos événements d'équipe réguliers.



Salaire conforme au marché

Chez nous, vous recevez un salaire équitable.

STEBATEC SA

Département RH
Mattenstrasse 6a
CH-2555 Brügg
+41 32 366 95 95
stebatec.ch

Rejoignez notre équipe !

Nous attendons avec plaisir votre candidature en ligne à
jobs@stebatec.ch